

RAINER BECKER, BERATER BEI ALLERT & CO.:

“ENGAGIERT. ZUVERLÄSSIG. ERFOLGREICH.“

Herr Becker, Sie sind ja von Haus aus ein gestandener Banker, der in führenden Positionen viel bewegt hat. Seit 2006 sind Sie ein fester Bestandteil bei Allert & Co. und haben dort schon zahlreiche wertorientierte Unternehmenstransaktionen im Mittelstand zum Erfolg geführt. Dieser Wechsel des „Spielfelds“ hört sich nach einer sehr bewussten Entscheidung an. Wie kam es dazu?

Allert & Co. bietet als mittelständische Beratungsgesellschaft eine überaus attraktive Auseinandersetzung mit wirklich wichtigen Unternehmensentscheidungen der Mandanten. Die engagierte und enge Begleitung der Mandate „mit ganz viel Herzblut“ hat mich bereits in unserem allerersten Gespräch beeindruckt.

Ich habe das immer so gesehen: Als Berater

kann man Unternehmen und Unternehmer – also gestandene Führungspersönlichkeiten – nur dann wirklich erfolgreich begleiten, wenn entsprechende Führungsqualitäten auch bei allen Mitgliedern eines Beratungsteams ausgeprägt vorhanden sind. Wirkliche Beratung auf Augenhöhe. Das habe ich bei Allert & Co. so vorgefunden.

Welches war für Sie das schönste oder aufregendste Mandat, das Sie in den letzten Jahren bei Allert & Co. betreut haben?

Besonders gern erinnere ich mich an das erste Mandat, bei dem es in einer besonders engen Zeitschiene über den Jahreswechsel gelang, doch noch eine Liquidation abzuwenden. Ein anderes Mandat in der Kosmetikindustrie hatte auch seine ganz besonderen Reize. Aber das Schöne an den Mandaten bei Allert & Co. ist, dass



jedes auf seine Art aufregend und attraktiv ist.

Wenn Sie Allert & Co. mit drei Adjektiven beschreiben müssten – welche Worte würden Ihnen dazu einfallen?

Engagiert. Zuverlässig. Erfolgreich.]